



香港龙虾智能科技有限公司白皮书

v4.5



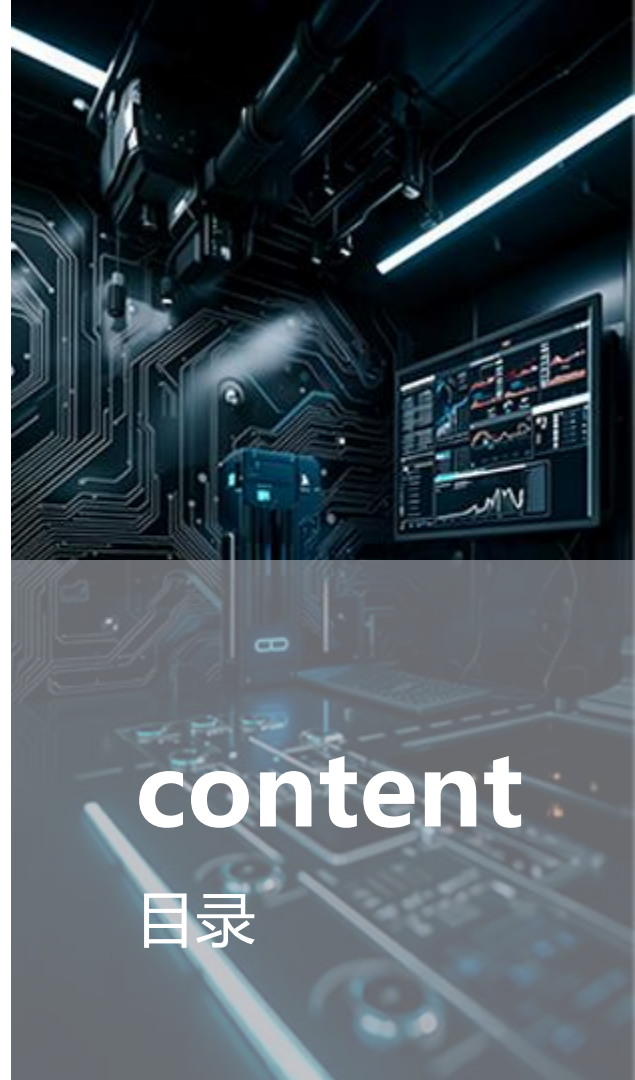
2026年03月26日

A red crayfish is positioned on a circular, metallic-looking base with a glowing blue center. The background is a dark blue space filled with a network of white and blue lines and dots, resembling a data network or a digital landscape. The overall aesthetic is high-tech and futuristic.

企业理念

以数据为基，以算力为擎，以模型为核，赋能产业智能升级

- 01 核心观点
- 02 行业背景与趋势
- 03 AIDC 基础设施定义与架构
- 04 算力平台核心能力
- 05 商业模式与收入模型
- 06 技术架构与优化
- 07 战略规划与路线图
(2026-2030)
- 08 竞争格局分析
- 09 投资回报与财务模型
- 10 风险与应对策略
- 11 法规与政策趋势分析
- 12 未来趋势与战略护城河



content

目录

第一部分：AIDC基础 设施技术白皮书

01

1. 核心观点

01

算力即生产力

高性能算力成为AI时代的核心生产资料，驱动模型训练与推理效率，决定技术演进速度。

02

Token计费模式

以处理Token数量为核心计量单位，实现精细化、量化的AI服务商业化变现路径。

03

算力短缺挑战

GPU/ASIC供需缺口超50%，高性能算力稀缺将长期制约大模型训练与商业落地节奏。

04

智能演进路径

从生成式AI迈向AGI自我迭代，Agent与具身智能是通向通用人工智能的关键跃迁阶段。

AIDC 未来趋势

01

AIDC 战略启示

高性能算力设备销售 + 租赁服务多智能体协作与具身 AI 商业化应用
全球算力调度与供应链优化

02

核心亮点

KPI 可量化: GPU 利用率、Token 转化率、Agent 渗透率、Embodied AI ROI、算力设备销售与租赁收益

03

战略优势

抢占能源与算力双重资源, 形成长期护城河

2. 行业背景与趋势

2.1 全球 AI 产业发展路线图 (2023–2030) 核心逻辑

主导力量：OpenAI、Google DeepMind、Anthropic、Meta、NVIDIA、Tesla、Microsoft

第二阶段 2025–2026

技术特征：Agent 与自主行动

核心事件：OpenAI Operator、Sora/Gen-3, Edge AI

AIDC 商业化指标：部署 Agent 示范项目，算力设备销售
与租赁启动

01

第一阶段 2023–2024

技术特征：基础模型与生成式爆发

核心事件：GPT-4、ChatGPT，多模态训练

AIDC 商业化指标：初步客户拓展，SaaS/租赁模式试点

02

03

第三阶段 2027–2030

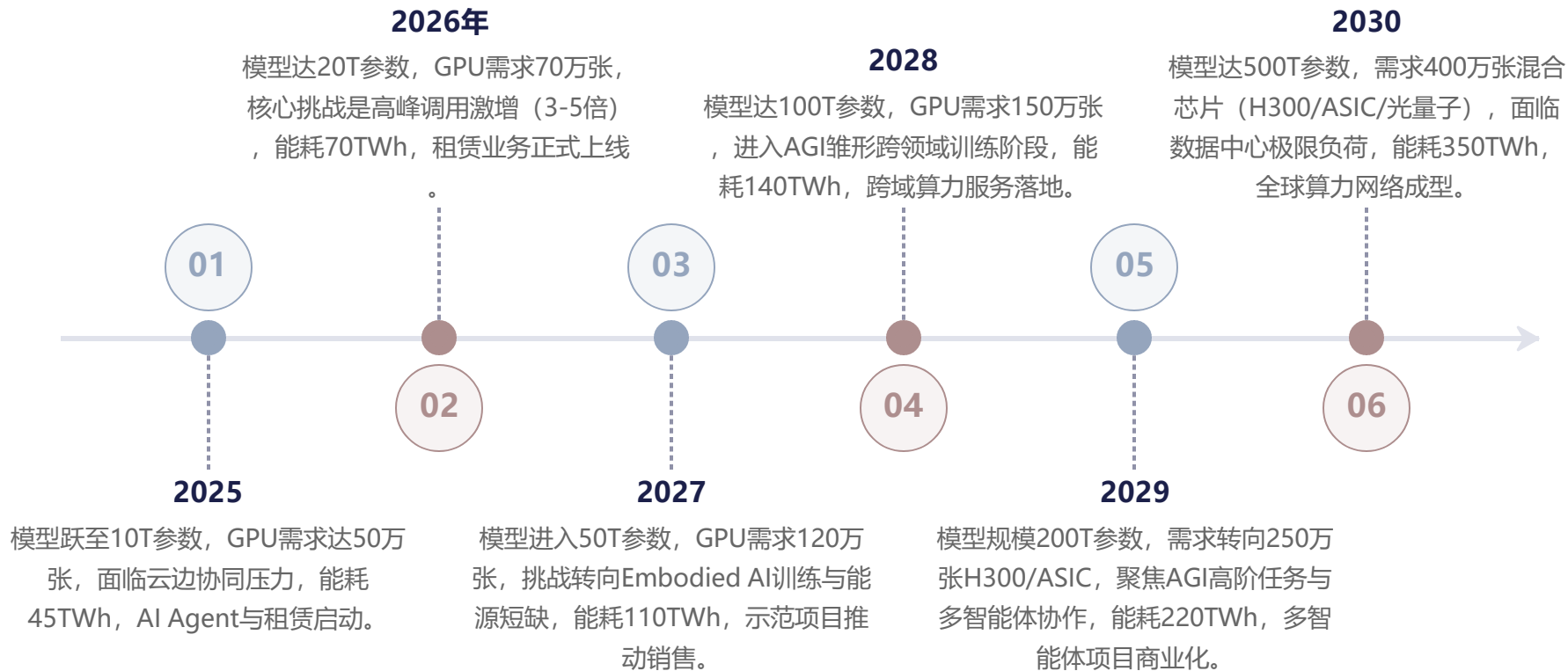
技术特征：Embodied AI、AGI 雏形、自我迭代

核心事件：人形机器人、脑机接口、AGI 自我迭代我迭代

AIDC 商业化指标：Embodied AI 与 AGI 项目落地，多智

2.2 全球 AI 算力需求与紧缺预测 (2023-2030)

数据来源: NVIDIA 2025 Q4 财报、OpenAI 技术报告、IDC 2025 年全球算力市场预测、IEA 2025 年数据中心能耗报告



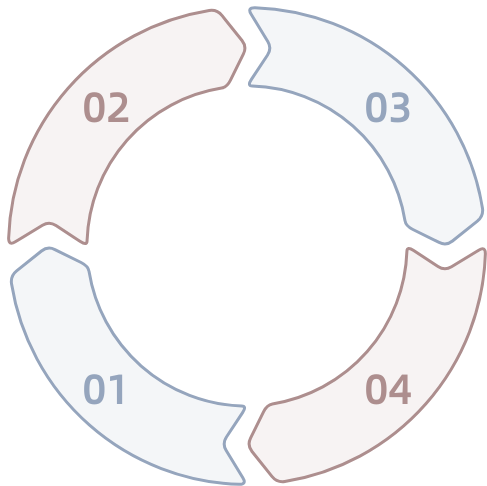
2.3 关键洞察

芯片供需失衡

高性能芯片如GPU与ASIC供应紧张，加剧了算力资源短缺。企业间算力资产竞争日益激烈。掌握硬件资源意味着技术领先优势。

能源制约算力

能源已成为算力发展的关键瓶颈，数据中心面临高能耗挑战。PUE优化和绿色能源布局对可持续扩张至关重要。降低能耗成为行业核心目标之一。



协同调度技术

OpenClaw与Multi-Agent Swarm技术推动算力调度革新。实现端云协同与智能决策。提升资源利用效率与系统响应能力。

弹性算力供给

通过全球范围的弹性扩缩容，动态调配算力资源。有效应对高峰需求波动。构建高效、灵活的算力供给体系。

2.4 全球算力紧缺对产业与投资的影响

01

落地延迟

算力缺口拉长AGI与具身智能研发周期，商业化进程被迫推迟。

02

成本攀升

GPU/ASIC短缺推高采购与租赁成本，挤压企业盈利空间。

03

技术突破

算力瓶颈倒逼模型压缩、边缘协同等高效计算技术创新。

04

格局重构

掌握算力资源者主导AI生态，形成可持续竞争壁垒。

2.4.2 能源投资回报分析

01

绿色布局

优选水电、风电区域部署数据中心，结合储能系统，实现能源自洽，显著降低长期运营成本。

03

合规前瞻

提前应对欧盟CBAM等碳关税政策，规避未来强制性碳成本，增强跨国业务可持续性。

02

成本优势

绿色能源可降能耗成本30-50%，在总运营成本占比15~20%背景下，直接提升项目利润率。

04

能源即算力

算力扩张受限于电力供给与冷却能力，能源基建成核心资产，决定AI发展上限。

2.4.3 各国算力策略与区域竞争格局

维度	北美 (North America)	欧洲 (Europe)	亚洲 (Asia)
核心驱动力	市场主导 + 技术垄断	政策联合 + 绿色可持续	政府主导 + 规模化应用
关键优势	技术壁垒高、生态闭环	核心技术依赖进口	落地速度快、市场广阔
主要瓶颈	运营成本高企	核心技术依赖进口	高端硬件供应链受限
代表力量	NVIDIA, AWS, Microsoft	EuroHPC, EU Commission	中国东数西算, 日韩半导体

2.4.4 投资重点领域

01

算力平台

H300/ASIC/光量子芯片需求将增长3~5倍，支撑百亿亿级参数模型训练与推理。

02

绿色能源

优选水电、风电、光伏区域布局数据中心，降低30~50%能源成本，提升长期ROI。

03

全球调度

构建Token化计费与分布式调度平台，实现跨区域算力资源高效协同与弹性供给。

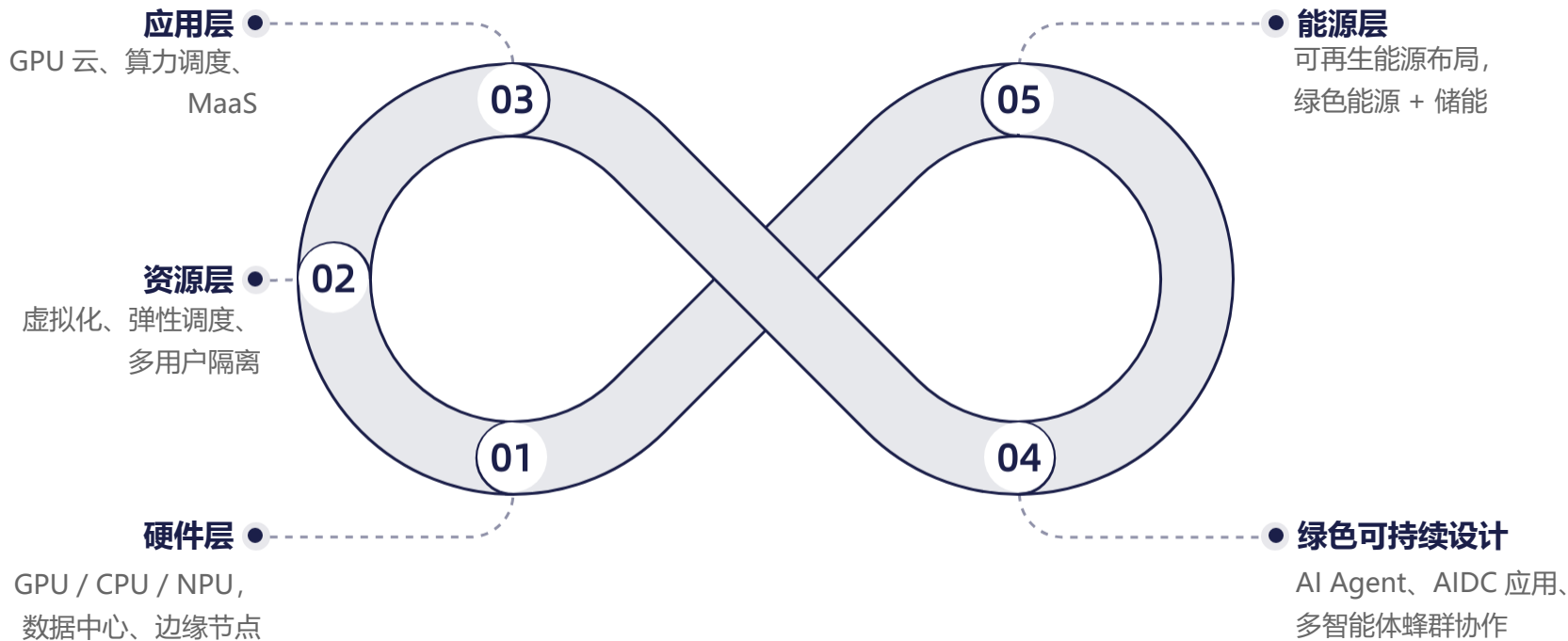
04

边缘网络




面向Embodied AI与边缘AI场景，部署低延迟、高响应的分布式边缘算力节点。

3. AIDC 基础设施定义与架构

定义：综合算力、数据、模型、云服务的基础平台，支持分布式训练、多智能体协作、具身 AI 商业化



4. 算力平台核心能力

型号	图片	GPU 数量	显存	FP16 算力	参考价格
NVIDIA H200		8	141 GB (HBM3e)	约1,979 TFLOPS	\$42.00 万美元
NVIDIA H100		8	80 GB (HBM3)	约1,979 TFLOPS	\$38.00 万美元
NVIDIA A100		8	80 GB (HBM2e)	约312 TFLOPS	\$21.00 万美元

5. 商业模式与收入模型

01

核心模式

算力设备销售 + 租赁 +
MaaS (模型即服务)

02

收费策略

订阅制、按需计费、Token
计费

03

ROI 优化

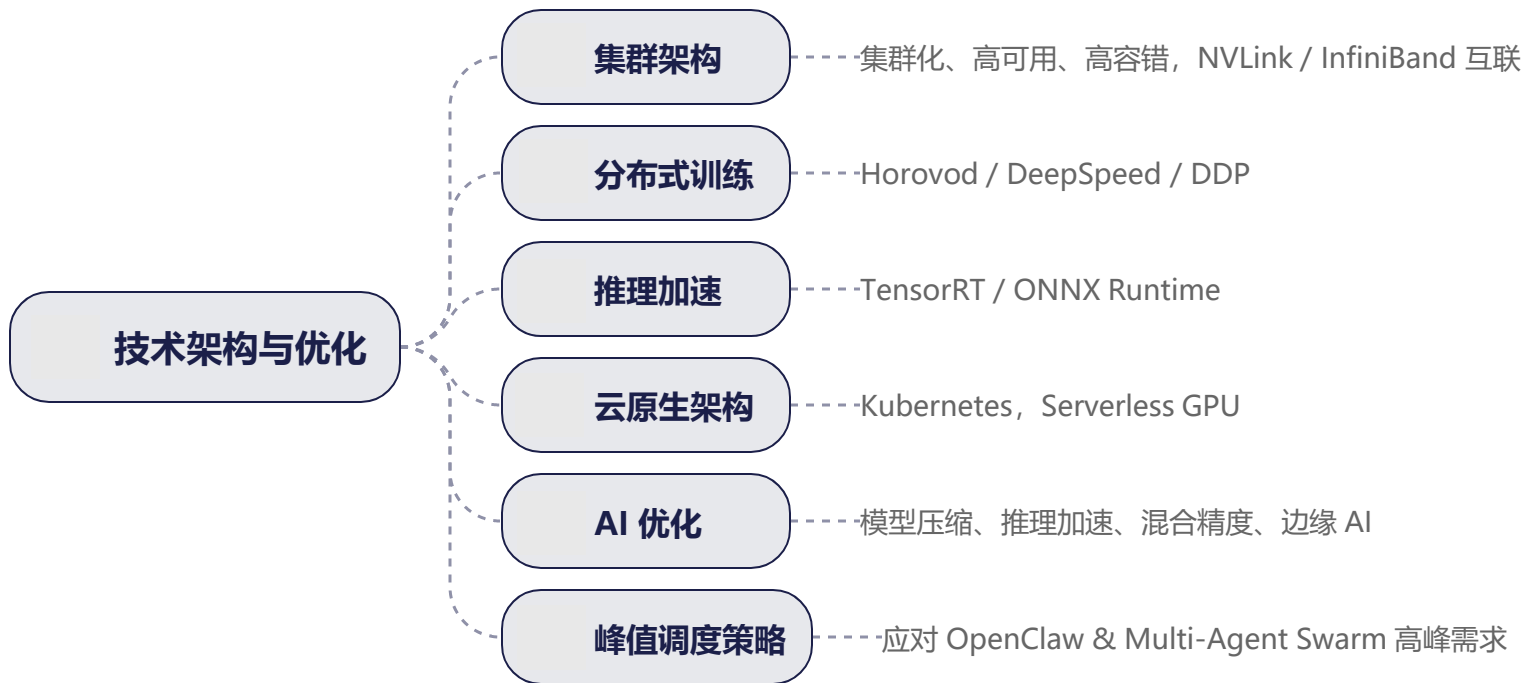
设备利用率、租赁收入、
Token 转化率

04

投资重点

高性能算力平台、能源基础
设施、全球算力调度体系

6. 技术架构与优化



7. 战略规划与路线图 (2026-2030)

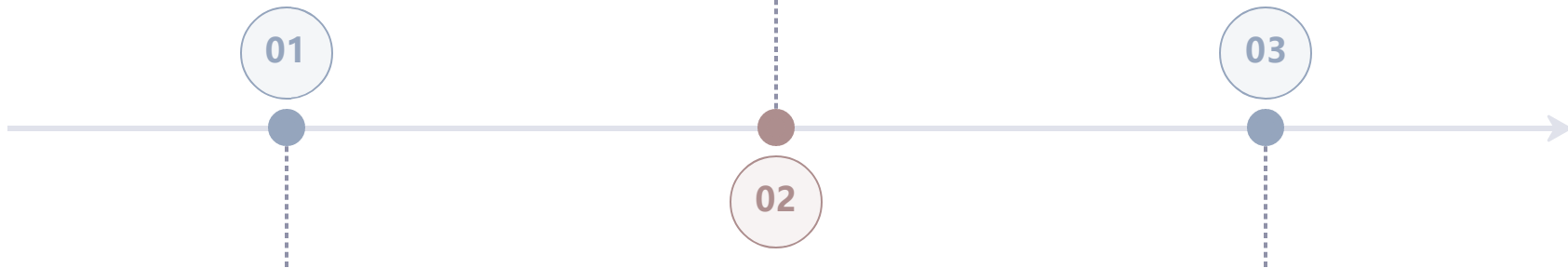
阶段二 2028-2029

技术目标: Embodied AI 与脑机接口示范, 多智能体协作部署

AIDC 商业目标: 销售规模扩大, 租赁占比增长, 跨企业落地

阶段性 KPI: 租赁收入占比、算力设备使用率、跨区域任务完成率、

Token 转化率



阶段一 2026-2027

技术目标: 核心算力基础设施部署, Agent 示范

阶段三 2030

技术目标: AGI 自我迭代与全球算力网络完成

8. 竞争格局分析

8.1 核心竞争对手算力能力 vs AIDC 定位

竞争方	核心算力产品	商业模式	优势	劣势
AWS / Azure / GCP	自建超大规模数据中心 + GPU 实例	按需付费、预留实例、Spot	客户基础庞大、全球覆盖、生态完善	灵活性弱、定价不透明、算力紧缺时交付慢
CoreWeave / Lambda Labs	专注 GPU 云, H100/H200 集群	按需租赁、专属集群	纯 GPU 云, 响应快, 成本较公有云低	地域覆盖有限, 品牌知名度不足
国内厂商 (阿里云、腾讯云、华为云)	自研芯片 + NVIDIA GPU 混合	SaaS/PaaS, 订阅+按量	本土政策优势、本地化服务强	出海能力弱, 高端 GPU 供应受限
AIDC (本项目)	H200/H100/A100 集群 + 自主调度平台	设备销售 + 灵活租赁 + MaaS	专注高性能算力销售与租赁、多智能体协作支持、交付灵活	初期品牌知名度待建立

8.2 市场份额与潜在空白市场

全球 GPU 云市场规模

2025 年 48.2亿至57亿美元之间 (来源: Grand View Research)

2025 年 GPU 云服务市场报告、MarketsandMarkets 2025 年云计算基础设施预测)

空白市场

中大型企业自建算力 (CapEx 模式) 向租赁 (OpEx 模式) 转型需求

多智能体 / Embodied AI 场景的专项算力供应 (主流云厂商尚未针对性优

东南亚、非洲新兴市场的算力基础设施建设

8.3 产品差异化卖点

租赁灵活性

按天/周/月可调，支持高峰弹性扩容，避免客户算力浪费。

多智能体协作支持

针对 Multi-Agent Swarm 优化的低延迟互联网络与调度策略。

设备销售 + 租赁双轨

客户可选择购买设备或租赁，满足不同资金结构需求。

全生命周期服务

从设备交付、上线部署到运维监控、算力调度的一体化服务。

9. 投资回报与财务模型

9.1 收入预测 (保守/基准/乐观 三情景)

收入类型	2026 年	2027 年	2028 年	2029 年	2030 年
设备销售收入 (\$万)	700 ~ 1,400	1,400 ~ 2,800	2,800 ~ 5,600	5,600 ~ 9,700	9,700 ~ 16,700
租赁收入 (\$万)	300 ~ 700	700 ~ 1,700	1,700 ~ 4,200	4,200 ~ 8,300	8,300 ~ 15,300
Token/MaaS 收入 (\$万)	70 ~ 140	140 ~ 420	420 ~ 1,100	1,100 ~ 2,800	2,800 ~ 6,900
合计 (\$万)	1,070 ~ 2,240	2,240 ~ 4,920	4,920 ~ 10,900	10,900 ~ 20,800	20,800 ~ 38,900

数据来源与说明:

市场假设基于 IDC 2025 年全球 GPU 云服务市场预测

设备价格参考 NVIDIA 官方定价及第三方市场数据 (来源: NVIDIA 2025 Q4 财报、Synergy Research Group 2025 年硬件市场报告)

租赁定价参考 CoreWeave、Lambda Labs 等 GPU 云服务商公开价格 (来源: 各公司官网及 2025 年定价报告)

Token/MaaS 收入基于 OpenAI、Anthropic 等 MaaS 服务商商业模式分析 (来源: McKinsey 2025 年 AI 服务市场研究)

9.2 核心财务指标

指标	说明	目标值 (2026-2030)
ROI (投资回报率)	净收益 / 总投资	≥ 20% (设备租赁业务)
NPV (净现值)	以 10% 折现率计算 5 年现金流	正值, 目标 ≥ \$1,800万
IRR (内部收益率)	使 NPV = 0 的折现率	≥ 25%
设备利用率	已部署 GPU 的实际使用率	目标 ≥ 75%
租赁收入占比	租赁收入 / 总收入	2030 年目标 ≥ 40%
客户续约率	租赁客户年度续约比例	≥ 80%

9.3 成本结构

硬件采购

占总成本约 60~70% 作为核心支出，主要用于购置高性能 GPU 集群及配套的高带宽服务器、网络交换机与存储系统，直接决定了算力底座的上限。

数据中心运营

约占 15~20% 涵盖电力消耗、精密冷却系统及日常运维人力，随着模型训练能耗激增，该部分成本对绿色能源依赖度日益提高。

研发与平台开发

约 8~12% 投入于调度算法优化、虚拟化技术突破及软件栈适配，旨在提升硬件利用率并降低用户的使用门槛。

销售与市场

约 5~8% 用于拓展全球企业客户、构建生态合作伙伴网络及品牌推广，以加速算力服务的商业化落地与市场占有率提升。

10. 风险与应对策略

风险类型	核心风险	概率 / 影响	对策	触发指标
市场风险	需求波动、价格竞争	高 / 中	多客户 / 多场景布局, 动态定价	订单量下降 >20%
技术风险	GPU/ASIC 短缺, 算力调度瓶颈	高 / 高	多供应商采购、分布式调度、弹性扩容	GPU 供应不足 >30%
能源风险	电力成本或供应不足	中 / 高	可再生能源布局、储能优化	数据中心能耗成本上涨 20%
政策风险	数据隐私法规、碳排放限制	中 / 中	全面合规、KPI 监控	政策变动导致项目延迟
财务风险	资本开支过大、回款周期长	中 / 高	引入战略投资, 优化租赁期限结构	现金流覆盖率 <1.2

11. 法规与政策趋势分析

11.1 数据隐私法规对算力租赁与多智能体项目的影响

欧盟 GDPR / AI Act

要求 AI 系统透明、可解释，数据跨境传输受严格限制；多智能体协作需明确数据流转路径，租赁平台须提供数据隔离与审计能力。

中国数据安全法 / 个人信息保护法

重要数据本地化存储，跨境传输需审批；算力租赁平台须通过等保认证（等级保护 2.0），政务 / 金融场景尤为严格。

美国 AI Executive Order

高风险 AI 系统须提交安全报告，影响大模型训练合规成本。

应对策略：

建立数据分级分类体系，提供私有化部署选项，持续跟踪各地区法规更新。

11.2 碳排放法规对能源布局的制约

EU 碳边境调节机制 (CBAM)

和各国碳税政策将显著提高高耗能数据中心运营成本。

科技企业净零承诺

微软、谷歌等主要客户要求供应链实现碳中和，绿色算力将成为差异化竞争点。

应对策略

优先选址在可再生能源丰富地区（水电、风电、光伏）

推进 PUE（电能利用效率）优化，目标 $PUE \leq 1.3$

采购绿色电力证书（GEC/REC），实现碳排放可追溯

11.3 各地区激励政策

地区	激励政策	对 AIDC 项目的利好
中国	新能源补贴、东数西算、算力补贴专项资金	降低数据中心建设成本，算力租赁享受税收优惠
欧盟	绿色数据中心补贴、欧洲数字基础设施联盟	绿色能源数据中心获得资金支持
美国	《通胀削减法案》可再生能源税收减免	新能源基础设施建设成本降低
东南亚（新加坡/马来西亚）	数字经济特区，绿色数据中心补贴	跨境数据枢纽布局，税收优惠

12. 未来趋势与战略护城河

- OpenClaw & Multi-Agent Swarm → 算力需求暴增，调度能力成核心壁垒
- Embodied AI → AI 从屏幕走向现实，算力需求从云端延伸至边缘
- AGI → 跨领域自主学习、多智能体协作，对算力与数据基础设施提出更高要求
- 数据中心 & 能源基础设施 → 长期投资重点，稀缺性持续提升

战略护城河

1. 优先布局高性能算力平台 (H200/H300/ASIC)，锁定稀缺供应
2. 加速可再生能源与绿色数据中心建设，提前应对碳排放法规
3. 构建多智能体协作系统，打造差异化产品能力
4. 阶段性 KPI 量化投资回报，把握 AI 下一轮爆发红利
5. 积极布局中东、东南亚等高增长潜力市场

**第二部分：
香港龙虾智能科技有限公司
企业白皮书**

02



content

目录

14 前言

16 企业定位

18 行业背景与市场机遇

20 核心竞争优势

22 商业模式与盈利结构

24 融资与招商价值

15 公司简介

17 企业使命与发展愿景

19 主营业务体系

21 典型应用场景

23 目标客户与市场方向

25 未来发展战略

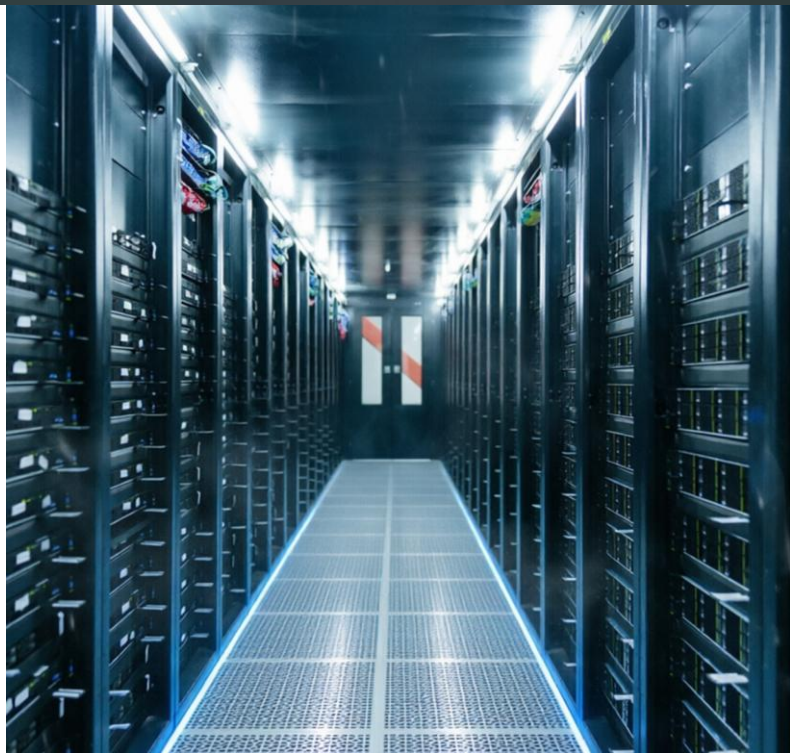
14. 前言

当前，人工智能正加速从技术突破迈向产业落地，AI大模型已成为推动数字经济升级的重要基础设施。伴随海量数据增长、模型能力提升以及行业智能化需求持续释放，市场对于数据治理、算力支撑、模型开发与应用落地的一体化服务需求日益旺盛。

香港龙虾智能科技有限公司立足人工智能产业前沿，聚焦AI大模型相关基础设施与产业应用服务，致力于打造集数据存储、数据编织、数据管理、数据流动、模型开发应用、算力租赁、算力服务器销售于一体的综合型智能科技服务平台，为企业、机构及产业客户提供高效、稳定、可持续的智能化解决方案。

公司坚持以技术创新为驱动，以产业需求为导向，以资源整合为优势，以生态合作为路径，推动人工智能基础能力与真实商业场景深度融合，助力客户实现数字化升级与智能化转型。

15. 公司简介

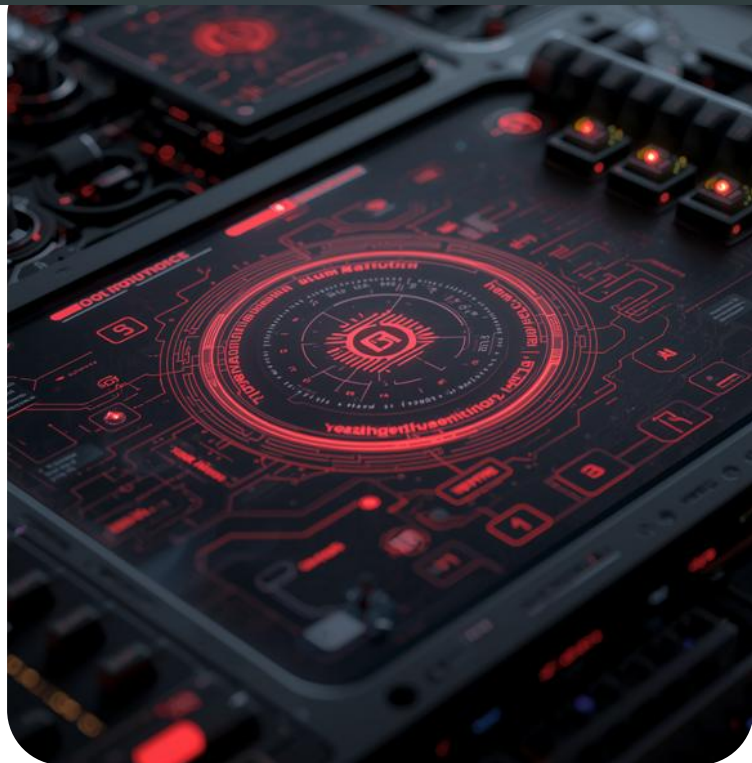


香港龙虾智能科技有限公司是一家以人工智能大模型生态服务为核心方向的科技企业。公司围绕“数据—算力—模型—应用”全链条布局，构建面向未来的新型智能科技服务体系。

公司重点服务于AI大模型相关产业需求，涵盖数据基础设施建设、数据治理与流通、模型开发与部署、算力资源租赁、高性能算力服务器销售以及行业场景解决方案等多个方向，致力于成为人工智能产业链中的关键服务商与生态协同者。

依托香港的区位优势、开放环境及国际化连接能力，公司在技术服务、资源整合、商业合作与市场拓展等方面具备良好的发展空间，未来将持续拓展跨区域、跨行业、跨生态的合作机会，打造具有成长潜力与产业价值的科技服务平台。

16. 企业定位



香港龙虾智能科技有限公司定位为聚焦AI大模型基础设施建设与产业化落地的综合服务商。

公司围绕人工智能产业发展中的核心需求，提供覆盖数据治理、模型应用、算力供给与硬件支持的多元化服务，努力打通从底层基础能力到上层商业应用的关键环节，形成可持续、可扩展、可复制的商业模式。

17. 企业使命与发展愿景

企业使命

以先进的人工智能技术、算力资源与服务能力，赋能企业和产业迈向更高效、更智能、更具竞争力的未来。

发展愿景

成为AI大模型基础服务与产业应用生态领域具有影响力的科技企业，持续推动数据价值释放、算力能力落地与智能应用普及。

核心理念

创新驱动、技术为本、客户导向、资源整合、合作共赢、安全可靠。

18. 行业背景与市场机遇

随着人工智能进入大模型时代，全球科技产业正迎来新一轮深层次变革。AI大模型已不仅仅是一项技术能力，而是正在成为连接数据资产、算力资源、行业知识与商业场景的重要平台型基础能力。

从产业发展趋势看，未来AI竞争的核心不再只是单一算法能力，而在于谁能够更高效地整合数据、算力、模型与场景资源，谁就更有机会建立行业壁垒、形成持续优势。

当前市场机会主要体现在以下几个方面：

1. 数据要素价值不断提升。数据已逐步成为企业重要的战略资产。如何实现数据的存储、整理、编织、治理与高效流动，已经成为企业智能化发展的前提条件。
2. 算力需求持续增长。大模型训练、推理部署、智能应用运行等都对高性能算力提出更高要求。企业对于灵活、稳定、可扩展的算力服务需求快速上升。
3. 模型应用进入加速落地期。越来越多行业开始探索AI大模型在知识管理、智能客服、内容生成、业务分析、自动化办公、风控辅助等场景中的实际应用，市场空间广阔。
4. 企业对一体化解决方案需求增强。相比单点技术服务，市场更需要具备“数据+算力+模型+应用”综合能力的服务商，以降低客户采购成本、沟通成本和实施门槛。

正是在这一背景下，香港龙虾智能科技有限公司顺势而生，聚焦AI产业链关键节点，着力打造具备成长性、扩展性与商业价值的智能科技服务平台。

19. 主营业务体系

公司围绕AI大模型产业生态建设，形成以下主营业务板块：

数据存储服务

公司面向大模型训练、业务系统管理及企业数据资产建设需求，提供多场景的数据存储服务。通过高效的数据存储架构，为客户实现海量数据接入、弹性扩容、分级管理与安全保障，提升数据使用效率和基础支撑能力。

AI大模型开发与应用服务

公司依据客户需求，提供与AI大模型相关的开发、部署、调优及应用落地服务，包括但不限于行业知识库建设、智能问答系统、智能客服系统、内容生成系统、辅助决策系统、自动化业务流程等

数据编织与数据管理服务

针对企业多系统、多来源、多类型数据分散的问题，公司提供数据编织与统一管理服务，帮助客户实现结构化数据、非结构化数据、多模态数据的整合与治理，提升数据协同能力和资产化水平。

算力租赁服务

公司面向模型训练、推理部署、科研开发及企业级智能应用，提供灵活的算力租赁解决方案，帮助客户降低前期硬件投入成本，缩短项目启动周期，提高资源使用效率。

数据流动与数据协同服务

围绕不同业务主体之间的数据共享与协作需求，公司提供安全、可控、合规的数据流动服务，促进数据资源在业务链条中的高效流通，进一步释放数据要素价值。

算力服务器销售服务

公司为有本地化部署需求的客户提供算力服务器销售与整体交付服务，覆盖训练服务器、推理服务器、存储服务器及相关设备支持，满足客户对长期算力建设、自有资源控制与本地安全部署的需求。

20. 核心竞争优势

全链路服务能力

公司业务覆盖从数据基础设施到模型应用落地的关键环节，具备较强的一站式整合服务能力，能够减少客户在多供应商合作中的沟通与实施成本。

灵活部署与资源配置能力

公司可根据客户需求提供多种部署模式和服务组合，适配不同规模、不同行业、不同阶段客户的预算结构与建设需求

多元化商业模式

公司同时具备服务收入、项目收入、租赁收入和硬件销售收入等多元收益来源，有利于增强收入结构稳定性，提高抗风险能力与长期成长空间。

产业协同与生态拓展空间

公司具备面向上下游资源协同的生态拓展潜力，未来可通过联合硬件厂商、算力资源方、技术团队、行业渠道方等形成合作网络，放大平台价值。

强场景落地导向

公司不仅提供技术能力，更重视技术与商业场景的结合，帮助客户从概念验证走向可持续应用，实现真正的业务价值转化。

具备融资与招商叙事优势

公司所处赛道属于人工智能产业中的高成长领域，业务覆盖基础设施与产业应用双重方向，兼具科技属性、平台属性与产业服务属性，具备较好的资本沟通基础与招商合作空间。

21. 典型应用场景

公司可广泛服务于多个行业和场景

1. 企业知识库与智能问答

公司可帮助企业构建内部知识沉淀与智能调用体系，提升组织知识管理效率与员工协同能力。

2. 智能客服与营销支持

公司可通过大模型能力提升客户服务效率、响应速度和营销内容生产能力，增强用户体验和业务转化效果。

3. 政企数据治理与协同管理

公司可围绕多部门、多系统场景，帮助客户实现数据整合、治理、共享与业务协同。

4. AI研发与模型训练支撑

公司可为科研团队、技术公司和创新机构提供底层算力及资源支持，满足训练、推理和测试需求。

5. 本地化智能基础设施建设

公司可为重视数据安全、自主可控和长期部署能力的客户提供服务器设备与本地化建设方案。

22. 商业模式与盈利结构

香港龙虾智能科技有限公司将构建多元化、持续化、可扩展的盈利模式：

1. 算力服务器销售收入

通过面向企业及机构客户销售算力服务器与相关设备，形成硬件交付收益。

2. 算力租赁收入

向客户提供阶段性、按需化、弹性化的算力资源服务，形成持续性租赁收益。

3. AI项目开发与部署收入

围绕大模型应用、知识库系统、行业解决方案等项目形成技术服务与实施交付收益。

4. 数据服务收入

通过数据存储、数据编织、数据管理、数据流动等服务形成长期服务收益。

5. 运维服务与增值服务收入

在项目交付后，通过系统维护、技术升级、资源扩容、应用优化等形成持续增值收益。

该商业模式兼顾短期变现能力与长期复购能力，能够为公司后续融资、扩张和生态合作提供稳定支撑。

23. 目标客户与市场方向

公司重点面向以下客户群体开展业务：

1. 有智能化升级需求的中大型企业

包括制造、金融、教育、医疗、电商、传媒、物流、服务业等行业客户。

2. 有AI项目需求的创新型企业与技术团队

为相关客户提供模型开发、算力资源、应用部署等支持。

3. 有本地化部署需求的政企机构客户

满足其在数据安全、资源自主可控与业务连续性方面的建设需求。

4. 有算力资源需求的科研与开发机构

服务模型训练、算法测试、研究验证等应用需求。

5. 有渠道合作潜力的产业合作伙伴

包括硬件厂商、云服务商、技术服务商、行业渠道商与区域资源方。

24. 融资与招商价值

从融资与招商视角看，香港龙虾智能科技有限公司具备以下核心价值：

1. 赛道具备高成长性

人工智能、大模型、算力基础设施、数据服务均属于当前高关注度与高潜力市场方向。

2. 业务结构具备延展性

公司业务可向更多垂直行业、更多区域市场及更多服务模块延展，具备较强扩展能力。

3. 平台属性明显

公司不是单一产品型企业，而是具备平台整合与资源协同能力的综合服务商，更有利于形成长期竞争优势。

4. 收入模式具备组合优势

硬件销售、租赁服务、技术项目与长期运维并行，有利于构建多层次收入来源。

5. 适合资本合作与资源招商

公司业务天然适合与资本方、产业方、渠道方、硬件方、技术方展开深度合作，具备较高的招商协同价值。

25. 未来发展战略

未来，公司将围绕以下方向持续推进：

平台化发展

建设覆盖数据、算力、模型和应用的综合服务平台，提升服务效率与资源整合能力。

生态化发展

联合上下游合作伙伴，形成围绕AI基础设施与应用落地的产业协作生态，增强市场覆盖能力和项目承接能力。

行业化发展

深耕重点行业场景，形成更具针对性的行业解决方案，提高客户粘性和商业转化效率。

区域化与国际化发展

依托香港优势，逐步拓展跨区域业务合作，推动资源协同与市场拓展，提升国际化发展潜力。

26. 结语

人工智能时代已经到来，大模型正重塑数据价值、算力结构与产业运行方式。未来，谁能够率先打通数据、算力、模型与场景之间的关键连接，谁就更有可能在新一轮产业升级中赢得主动。

香港龙虾智能科技有限公司将立足AI大模型产业发展趋势，持续深耕数据服务、算力服务与模型应用领域，构建具有成长性、协同性与长期价值的智能科技新生态。




公司愿与各类合作伙伴携手，共同推动人工智能能力走向产业深处、走向商业现实、走向可持续未来。

**第三部分：
技术支撑与联系方式**

03

27. AIDC基础设施技术支持

27.1 算力平台核心能力

型号	图片	GPU 数量	显存	FP16 算力	参考价格
NVIDIA H200		8	141 GB (HBM3e)	约1,979 TFLOPS	\$42.00 万美元
NVIDIA H100		8	80 GB (HBM3)	约1,979 TFLOPS	\$38.00 万美元
NVIDIA A100		8	80 GB (HBM2e)	约312 TFLOPS	\$21.00 万美元

27.2 技术架构与优化

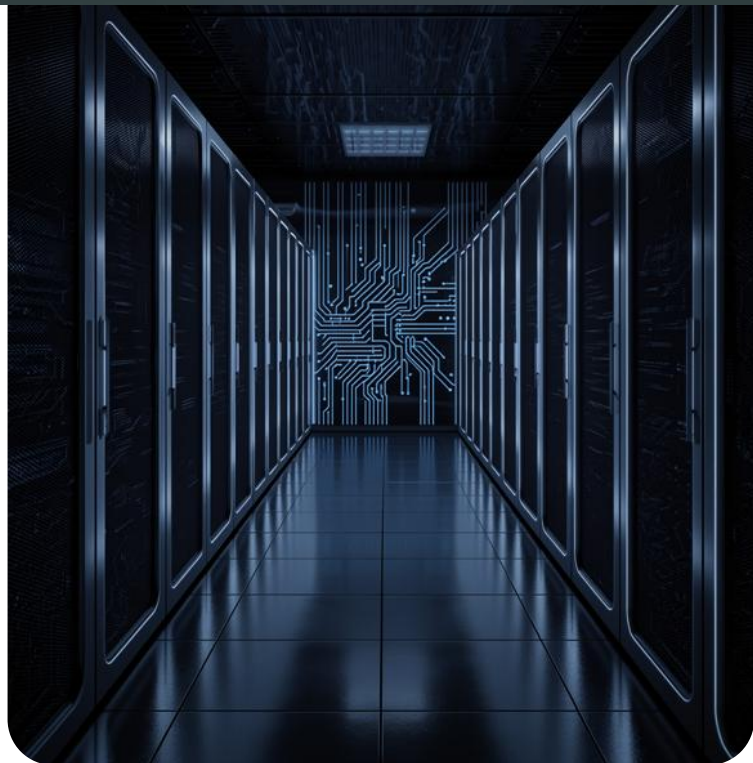


27.3 全球 AI 算力需求与紧缺预测 (2023-2030)

年份	模型规模	高性能 GPU / 算力需求	核心挑战	数据中心能耗
2024	2T 参数	15 万张 H100/A100	算力消耗剧增	22 TWh
2025	10T 参数	50 万张 H100/H200	Edge + Cloud 压力大	45 TWh
2026	20T 参数	70 万张 H100/H200	GPU 高峰调用 3~5 倍	70 TWh
2027	50T 参数	120 万张 H200/H300	Embodied AI 训练, 能源短缺	110 TWh
2028	100T 参数	150 万张 H200/H300	AGI 雏形跨领域训练	140 TWh
2029	200T 参数	250 万张 H300/ASIC	AGI 高阶任务, 多智能体协作	220 TWh
2030	500T 参数	400 万张 H300/ASIC/光子芯片	数据中心极限负荷	350 TWh

数据来源: NVIDIA 2025 Q4 财报、OpenAI 技术报告、IDC 2025 年全球算力市场预测、IEA 2025 年数据中心能耗报告

28. 联系我们



项目愿景：打造全球领先的高性能算力基础设施平台，支持分布式训练、多智能体协作、具身 AI 商业化

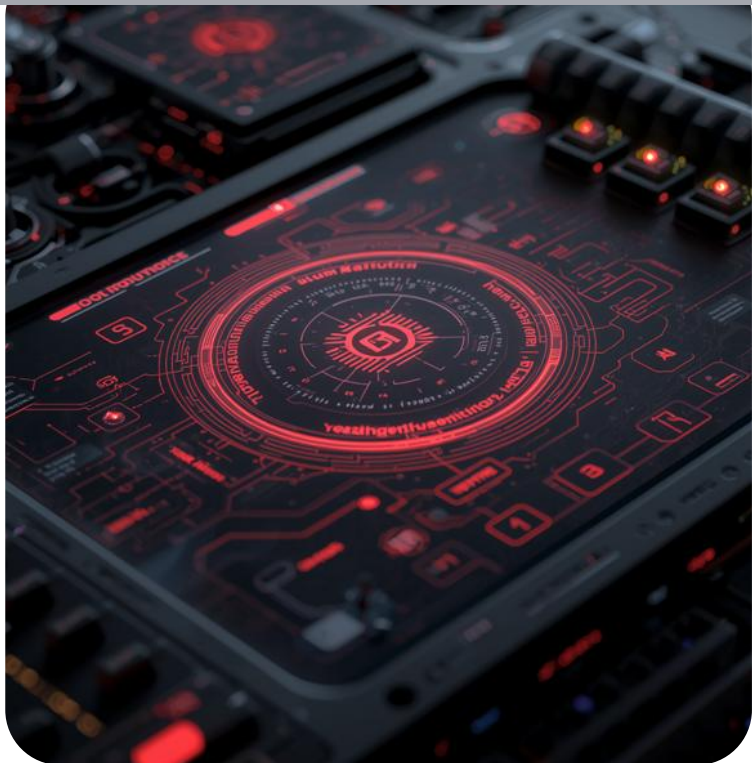
投资与合作

投资咨询: xiangganglongxia@gmail.com

商务合作: xiangganglongxia@gmail.com

技术支持: xiangganglongxia@gmail.com

投资亮点



业务模式 (Business Model)

三轨并行：销售 + 租赁 + MaaS

多元增收：硬件、项目、数据服务全覆盖

核心壁垒 (Core Moat)

技术：高性能算力 & 多智能体协作

服务：数据→算力→模型→应用全链路

战略：能源 + 算力双重资源护城河

市场布局 (Market Strategy)

赛道：AI 基建与产业应用高地

区位：立足香港，辐射全球

价值回报 (Financial Value)

2030 目标：\$2.08亿 ~ \$3.89亿

投资指标：ROI ≥ 20%，IRR ≥ 25%

A close-up, high-angle shot of a metallic, segmented robotic hand reaching down. The hand is rendered in shades of grey and blue, with intricate mechanical details and glowing orange-red joints. The background is a dark, atmospheric digital space filled with floating blue and white geometric shapes, lines, and data points, suggesting a virtual or augmented reality environment. The lighting is dramatic, with strong highlights on the hand's surface and deep shadows in the background.

THANKS



本白皮书所引用数据截至 2025 年 12 月
部分长期预测（2026–2030 年）基于当前技术发展趋势和行业专家判断
实际市场表现可能受技术突破、政策变化、经济环境等因素影响